

visages

NORMANDIE DÉVELOPPEMENT

Des capitaux étrangers pour l'économie normande

Laurent Manière vient d'être nommé délégué de Normandie Développement.

Sa mission : assurer la pérennité de la structure au-delà du désengagement de l'Etat.



Le rachat de Technibureau, à Eu, en Haute-Normandie, par l'entreprise américaine Héron a été possible grâce à l'intervention de Normandie Développement qui a mis les entrepreneurs en relation.

implantées en Normandie". Ce dernier, assuré par Sandrine Février, est chargé d'assurer un suivi de l'entreprise, dans la durée, afin de détecter l'existence de projets nouveaux ou au contraire de problèmes et donc de mettre en place des actions individualisées. ■

CONNEXIONS

> **Marine Gazeau**

Chargée de mission partenariat
Normandie Développement
Mél : mgazeau@normandydev.com
Tél. : 02 31 43 56 56

> **Laurent Manière**

Délégué
Mél : lmaniere@normandydev.com
Tél. : 02 35 03 06 04

> Site :

<http://www.normandydev.com>

Vice-président de Normandie Développement pendant cinq ans, Laurent Manière en est depuis septembre le nouveau délégué (inter-régional). Ses trois principaux financiers : la Haute et la Basse-Normandie ainsi que l'Etat, l'ont chargé de trouver de nouveaux partenaires au cours des trois ans à venir. "Ma mission est d'assurer la pérennité et le développement de la structure d'ici 2011 dans un contexte de désengagement de l'Etat planifié dans les deux ou trois ans", explique Laurent Manière.

Deux nouveaux pôles ont été créés depuis un an

Les 40 % du budget financé par l'Etat devraient être compensés par de nouveaux apports émanant des départements, des communautés d'agglomération... "Tous les acteurs du développement économique ont un intérêt à s'investir aux côtés de Normandie Développement. La structure a prouvé son efficacité et l'audit réalisé en 2007 l'a confirmé par ses résultats très positifs." Venu du monde de l'entreprise, Laurent Manière est lui-même président d'une SAS d'une centaine de salariés, basée à Falaise, "Normandie plat cuisiné" au chiffre d'affaires de 17 millions d'euros. "Avant de monter ma société en 2002, j'ai beaucoup travaillé dans le monde de l'agro-alimentaire, notamment dans

le commerce et le marketing dans de grands groupes tels que Yoplait, Coeur de Lion, Bon-grain et au sein d'un grand groupe américain. L'entreprise est donc un monde que je connais bien." Une expérience qu'il met aujourd'hui au service de Normandie Développement pour être au plus près des besoins des entrepreneurs. En complément des actions de promotion/prospection à l'international, deux actions spécifiques ont été mises en place afin, notamment, d'attirer et de retenir les investisseurs étrangers sur le territoire normand. "Depuis un an, deux pôles ont été créés dans cet objectif. Un pôle "Partenariat et acquisition" (lire encadré) et un pôle "Suivi des entreprises à capitaux étrangers



Pôle Partenariat et acquisition

Le pôle "Partenariat et acquisition" est un relais entre les sociétés étrangères qui veulent investir en Normandie et les entreprises normandes qui cherchent à s'ouvrir à d'autres marchés, un apport de capitaux complémentaires, à pérenniser leur activité... Je reçois un nombre très important de demandes émanant de l'étranger pour investir en Normandie. En revanche, il est plus difficile de trouver des entreprises normandes correspondant aux attentes très précises des étrangers et les échanges sont traités dans la plus stricte confidentialité », explique Marine Gazeau, chargée de mission partenariat. Une cinquantaine d'entrepreneurs normands ouverts à ce type de collaboration ont été recensés depuis un an. Le projet le plus marquant que nous ayons fait aboutir est celui de Technibureau, à Eu, en Haute-Normandie. Cette entreprise de 250 salariés en plan de sauvegarde a été rachetée par une entreprise américaine Héron. Une opération qui a permis de pérenniser le site. ■